

26. ноября 2009

**Высококачественные стальные связующие элементы для мира
WASI прекрасно подготовлены к глобализации –
от этого выигрывают также и клиенты**

По отношению к требованиям глобального рынка фирма Wagener & Simon WASI GmbH & Co. KG очень хорошо представлена: летом 2009 года WASI - специалист по высококачественным стальным связующим элементам - ввел в эксплуатацию свой новый центр логистики, расположенный в Вуппертале. На площади 10.000 кв.м. располагается полностью автоматизированный многоярусный склад с 156.000 емкостями хранения, 12.200 местами для палетт и с резервом для дальнейшего роста. Центр дистрибуции, ориентированный на будущее, дает возможность WASI быстро и гибко реагировать на запросы клиента, комплектовать поставки индивидуально и осуществлять высокие обороты продукции. „Наш новый центр логистики является важным шагом для подготовки предприятия к будущему. Большое испытание мы видим при этом в прогрессирующей глобализации и техническом прогрессе“, считает директор WASI Дирк Киле-Дунше (Dirk Kiele-Dunsche).

Предприятие, созданное в 1961 Эмилом Вагнером (Emil Wagener) и Вернером Симоном (Werner Simon) в Вуппертале, развилось во всемирного лидера рынка в области торговли нержавеющей сталью связующими элементами от A1 до A5 всех классов прочности. С 1978 оно относится к группе «Würth-Gruppe» - всемирно-ведущей фирме на рынке монтажных и крепежных материалов. Торговая группа разделяется на WASI Norm, WASI Solar, WASI Spezial и WASI Maritim.

24.000 артиклей - постоянно в запасе

Ключами предпринимательского успеха для Kiele-Dunsche является широкий ассортимент, собственная лаборатория качества, ориентированный на клиентов сервис и гибкость, которые соответствуют постоянно изменяющимся требованиям продукта. „Мы постоянно имеем в распоряжении готовые к отправке 24.000 артиклей. И наш специальный отдел может

26. ноября 2009

молниеносно раздобыть все , что лежит вне пределов“, утверждает директор. „Строгий контроль в нашей химико-металлургической лаборатории для детализированного контроля качества создают условия, при которых наши клиенты могут положиться на качество наших продуктов.“ Особый масштаб нашего ассортимента выделяет WASI среди конкурентов. „При этом мы отличаемся от других поставщиков разумной ценовой политикой . В связи с этим особенно важным является постоянно развивающиеся предложения сервиса.“, утверждает директор Kiele-Dunsche.

WASI изучает, постоянно изменяющийся, рынок, чтобы определить возможные новые области применения для предлагаемых продуктов или расширения ассортимента. Успех этой стратегии доказывают сравнительно молодые торговые сферы Maritim и Solar. В особенности WASI Solar показывает ясно, как Вупертальское предприятие может ориентироваться на новые требования к продукции: по торговле гелиокрепежа WASI показал процентуально наибольший прирост.

Адаптировать поставки к процессам

„Важнейшие развития находятся в области сервиса“, говорит Kiele-Dunsche. Чтобы облегчить работу для наших клиентов, мы приспособливаем все больше наши поставки к их процессам.“ Обостренная конкуренция принуждает индустриальных предпринимателей постоянно оптимизировать собственные мощности и процессы, что также изменяет требования к поставщикам высококачественных стальных связующих элементов. Спектр требований разносторонен, у WASI он включает в себя помимо всего прочего, ориентированную на клиентов упаковку, тарные места, поставки от имени клиентов, штриховые коды на накладных документах, системы снабжения и автоматизированную передачу данных.

WASI снабжает оптовую торговлю, индустриальные предприятия и предприятия ремесленной отрасли. Компания показывала за прошедшие годы постоянный прирост как на родном, так и на зарубежных рынках, и между тем, располагает около 6.000 постоянными и довольными клиентами

26. ноября 2009

в различных отраслях. „Этот широкий круг клиентов является причиной, по которой экономический кризис сравнительно слабо сказался на наше предприятие“, считает Kiele-Dunsche. „С другой стороны, многие наши клиенты должны были много бороться, чтобы преодолеть потери доходов . Это конечно же коснулось и нас. “ Но это падение было смягчено также интернациональной направленностью WASI - специалиста по высококачественным стальным связующим элементам, который экспортирует в более чем 60 стран. Компания представлена в 11 странах собственными региональными представителями : Германии, Дании, Швеции, Австрии, Испании, Сербии, Хорватии, Румынии, Болгарии, Польше и в Китае. Большая часть товаров поступает в Европейский союз, где сроки поставок наиболее коротки. В поле зрения WASI находятся также такие государства, как Турция. „В последующие годы страна будет развиваться убедительно дальше и становится все более интересным рынком для нас.“ – согласно руководству WASI

Также и в будущем - высокопроизводительный партнер

И в последующие годы индустрия будет работать над тем, чтобы оптимизировать процессы и сократить расстояния. Она делает упор на пунктуальные поставки, мелкие склады на местах и таким образом уменьшает скованность капитала. Тем самым в будущем, индустриальные предприятия будут в состоянии еще быстрее реагировать на изменения и тяготения рынка. Это развитие WASI имеет уже сегодня в виду , чтобы и в будущем быть надежным партнером для клиентов. Наилучшим примером для этого является новый центр логистики с его многосторонними возможностями. Наша цель – выполнить для каждого клиента его индивидуальные требования к продукту и в особенности к сервису.

О компании WASI:

Компания Wagener & Simon WASI GmbH & Co. KG является специалистом по высококачественным стальным связующим элементам и мировым лидером в торговле нержавеющей стали связующими элементами от A1 до A5 во всех



26. ноября 2009

классах прочности. Основанная в 1961 году в Вуппертале, фирма относится с 1978 года к «Würth-Gruppe» - мировому лидеру по торговле монтажными и крепежными материалами. На территории WASI в Вуппертале работают более чем 180 сотрудников, которые обслуживают более чем 6.000 клиентов в более чем 60 странах. В общей сложности WASI имеет 10 самостоятельных региональных представителей. Область деятельности поставщика с широчайшим и глубочайшим ассортиментом на рынке распределяется между WASI Norm, WASI Solar, WASI Spezial и WASI Maritim. Название WASI почти 50 лет означает инновации, удовлетворенность клиента и высочайшее качество продукта. Сертификация согласно интернациональным нормам DIN EN ISO 9001 означает, что компания располагает всемирно признанной системой управления качеством со стандартизированными процессами.

Ваше контактное лицо:

Аня Меркер (Anja Merker)

anja.merker@wasi.de

 + 49-202 26 32- 207 + 49-202 26 32- 330