

26. November 2009

Elementi di collegamento in acciaio inox per il mondo

**WASI è preparata al meglio per la globalizzazione –
ed è da ciò che traggono profitto i clienti**

Per quanto concerne la richiesta del mercato globale, la Wagener & Simon WASI GmbH & Co. KG si colloca molto bene: Nell'estate 2009 lo specialista negli elementi di collegamento in acciaio inox, ha preso in conduzione un nuovo centro logistico in Wuppertal. Su una superficie di 10.000 metri quadrati si trova un magazzino a camere alte completamente automatizzato con 156.000 posti per contenitori, 12.200 posti pallet così riserve per altro. Il centro di distribuzione orientato al futuro permette alla WASI di rispondere in modo rapido e flessibile alle richieste dei clienti, di trattare alti volumi e confezionare in modo personalizzato le forniture. „Il nostro centro logistico è un passo importante per armare l'impresa per il futuro. Per noi è una sfida entrare nella globalizzazione e nel progresso tecnico“, dice Dirk Kiele-Dunsche, direttore della Wasi.

L'azienda fondata nel 1961 da Emil Wagener e Werner Simon in Wuppertal si è sviluppata come azienda leader a livello mondiale nel commercio di elementi di collegamento in acciaio inox da A1 a A5 in tutte le classi di resistenza e dal 1978 appartiene al gruppo Würth, leader mondiale nel commercio di materiali di montaggio e di fissaggio. In base ai prodotti si suddivide in WASI Norm, WASI Solar, WASI Spezial e WASI Maritim.

24.000 articoli permanentemente a magazzino

La chiave del successo dell'azienda è per Kiele-Dunsche il vasto assortimento, i laboratori di qualità, il servizio personalizzato rivolto al cliente e la flessibilità; Questi elementi indispensabili per il successo di un'azienda sono alla base della richiesta del prodotto. „Abbiamo 24.000 articoli permanentemente a magazzino e subito consegnabili. E il nostro reparto speciale può creare tutto ciò che è fuori dalla norma“, dice il direttore. „Rigidi controlli nel nostro laboratorio chimico metallurgico per un controllo di qualità dettagliato, fanno sì che i nostri clienti si affidino alla qualità dei nostri prodotti.“ L'ampio e vasto assortimento differenzia la WASI dalla concorrenza. „Inoltre ci distinguiamo dalle altre aziende grazie a una

26. November 2009

politica dei prezzi ragionevole. Particolarmente importante per questo rapporto è anche l'offerta del nostro service“, spiega il Direttore Kiele-Dunsche.

WASI osserva costantemente i cambiamenti del mercato, per rendere possibili nuove applicazioni per i prodotti esistenti o per ampliare l'assortimento. Il successo di questa strategia è mostrato dalle divisioni di prodotto Maritim e Solar. Soprattutto la WASI Solar mostra chiaramente come l'azienda di Wuppertal possa dedicarsi alla richiesta di prodotti nuovi: Nel commercio di elementi di fissaggio solare la WASI ha raggiunto la più grande percentuale di crescita.

Adattare la fornitura al processo

„I più importanti sviluppi si compiono tuttavia nel settore Service“, dice Kiele-Dunsche. „Per alleggerire il lavoro ai nostri clienti, adattiamo sempre la fornitura dei nostri elementi di collegamento al suo processo.“ Poiché la concorrenza sforza le aziende industriali a ottimizzare continuamente le prestazioni e i processi, cosa che interessa anche i fornitori di elementi di collegamento in acciaio inox. Lo spettro delle richieste è molto vasto, nel caso della WASI concerne anche altre specifiche del cliente come l'imballaggio, l'unità dell'imballaggio, fornitura a nome del cliente, barcode sulla bolletta di consegna, sistema di fornitura e trasmissione dei dati automatica.

WASI rifornisce commercianti all'ingrosso, imprese aziendali e aziende artigiane. L'impresa, negli anni passati, è cresciuta continuamente sia nel paese che all'estero e dispone di oltre 6.000 clienti fedeli e soddisfatti nei diversi settori. „Questa vasta cerchia di clienti è anche il motivo per cui la crisi economica non si è abbattuta in con forza sulla nostra attività“, dice Kiele-Dunsche. „Dall'altra parte molti dei nostri clienti devono lottare con forza per superare la perdita del volume d'affari. Naturalmente di questo ne abbiamo visto la scia.“ Questo sviluppo ha ammortizzato tuttavia anche l'orientamento internazionale dello specialista in elementi di collegamento in acciaio inox, il quale esporta in oltre 60 paesi nel mondo. Con società commerciali autonome la nostra impresa è presente in undici paesi: Germania, Danimarca, Svezia, Austria, Spagna, Serbia, Croazia, Romania, Bulgaria, Polonia e Cina.

26. November 2009

La maggior parte della merce è destinata all'Unione Europea, poichè i termini di consegna in queste zone sono molto brevi. Fanno parte del mercato della WASI anche gli Stati come la Turchia. „Nei prossimi anni questo paese continuerà a svilupparsi e perciò diventerà per noi un mercato sempre più interessante“, così dice il direttore della WASI.

Anche per il futuro un partner potente

Negli anni a venire l'industria lavorerà per snellire i processi e accorciare le distanze. Si tratterà di ottenere le forniture Just-in-time, piccoli depositi su luogo e riduzione di formazione di capitali. Così le aziende industriali dovranno essere pronte, dovranno adattarsi più velocemente ai cambiamenti e reagire in modo trend al mercato. La WASI si adatta già da ora a questo sviluppo, in modo da poter essere per i propri clienti anche in futuro un partner potente. A tal proposito il miglior esempio è il nuovo centro logistico con le sue diverse possibilità. Lo scopo principale è quello di seguire singolarmente il cliente riguardo la richiesta del prodotto e riguardo al Service.

Sopra WASI:

La Wagener & Simon WASI GmbH & Co. KG è specializzata negli elementi di collegamento in acciaio inox ed è leader mondiale nel commercio con elementi di collegamento in acciaio inox da A1 a A5 in tutte le classi di resistenza. Dal 1978, l'impresa fondata a Wuppertal nel 1961, appartiene al gruppo Würth, leader mondiale nel commercio di materiali di fissaggio e di montaggio. La WASI con sede a Wuppertal occupa più di 180 collaboratori e fornisce più di 6.000 clienti in circa 60 paesi. In totale la WASI ha dieci società autonome. I settori dei fornitori con il più vasto e ampio assortimento sul mercato si suddividono nella WASI Norm, WASI Solar, WASI Spezial e WASI Maritim. Il nome WASI da circa 50 anni è sinonimo di innovazione, soddisfazione del cliente ed elevata qualità del prodotto. La certificazione in base all'internazionale norma DIN EN ISO 9001 garantisce, che l'impresa possiede un sistema di management di qualità con percorsi standardizzati.

Stampa


KOMPETENZ IN EDELSTAHL
EXCELLENCE IN STAINLESS STEEL


26. November 2009

Il Suo partner di riferimento:

Anja Merker

anja.merker@wasi.de

 + 49-202 26 32- 207

 + 49-202 26 32- 330