

1961 gegründet, ist WASI heute weltweit führender Anbieter im Handel mit rostfreien Verbindungselementen mit Sitz in Wuppertal. Zahlreiche nationale und internationale Handelsunternehmen und Industriekonzerne verlassen sich seit Jahrzehnten auf unsere ausgezeichnete Lieferfähigkeit und den exzellenten Service. Angeschlossen an die Würth Gruppe bietet WASI seinen Kunden und Mitarbeitern als starker Partner langfristige Sicherheit. Unser Ziel: erfolgreich weiter zu wachsen und neue Marktsegmente zu erschließen.

Für unser Akquiseteam suchen wir je einen:

Vertriebsmitarbeiter in Voll- und Teilzeit (m/w)

Ihre Aufgaben:

- telefonischer Vertrieb im B2B-Bereich
- Ausbau des vorhandenen Kundenstammes durch aktive Neukundengewinnung
- Beratung und Betreuung der Neukunden
- Identifizierung von Projekten und Weiterverfolgung bis zum Abschluss inklusive Angebotserstellung und -verfolgung
- administrative Tätigkeiten und Datenbankpflege

Für den ersten Eindruck, gibt es keine zweite Chance! Sie sind die Visitenkarte des Unternehmens und das Leben Sie auch. Sie begeistern Kunden durch Ihre Art und finden schnell heraus welche Bedürfnisse Sie beim Kunden wecken können. Sie wollen in einem Team an einem Strang ziehen und legen Wert auf eine positive Arbeitsatmosphäre. Dann gestalten Sie mit uns Ihren Erfolg und lassen Sie uns „Gemeinsam WAS(I) bewegen!“

Unser Angebot:

Angeschlossen an die Würth Gruppe bietet WASI seinen Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern langfristige Sicherheit und in einem internationalen Umfeld eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit. Flache Hierarchien und schnelle Entscheidungswege zeichnen das dynamische und durch Wachstum gekennzeichnete Arbeitsumfeld aus. Ein fester Arbeitsvertrag und gute Sozialleistungen in einer mittelständisch geprägten Unternehmenskultur runden unser Angebot ab.

Ja zu allem?

Dann sollten wir uns ganz schnell kennenlernen!

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen richten Sie bitte an:

Wagener & Simon WASI GmbH & Co. KG

Frau Nina Rave

Emil-Wagener-Str. 1

D-42289 Wuppertal

E-Mail: nina.rave@wasi.de

Ihr Profil:

- Erfahrung und nachgewiesener Erfolg im Telefonvertrieb
- gutes Verständnis von Vertriebsprozessen
- gerne Kenntnisse im Bereich Verbindungselemente aus Edelstahl
- gute MS Office-Kenntnisse; CRM-Anwenderkenntnisse von Vorteil

Sie passen am besten in unser motiviertes Team, wenn Sie selbstständig denken und handeln, Sie Spaß daran haben auch mal andere Wege zu gehen, eine positive Einstellung und ein gesundes Selbstbewusstsein mitbringen



NORM



SOLAR



SPEZIAL



MARITIM